IM Education

UTAMED | UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA ATLÁNTICO MEDITERRÁNEO

MICROCREDENCIAL EN

EMAIL MARKETING

BEST MARKETING SCHOOL IN 2025

QS STARS

01

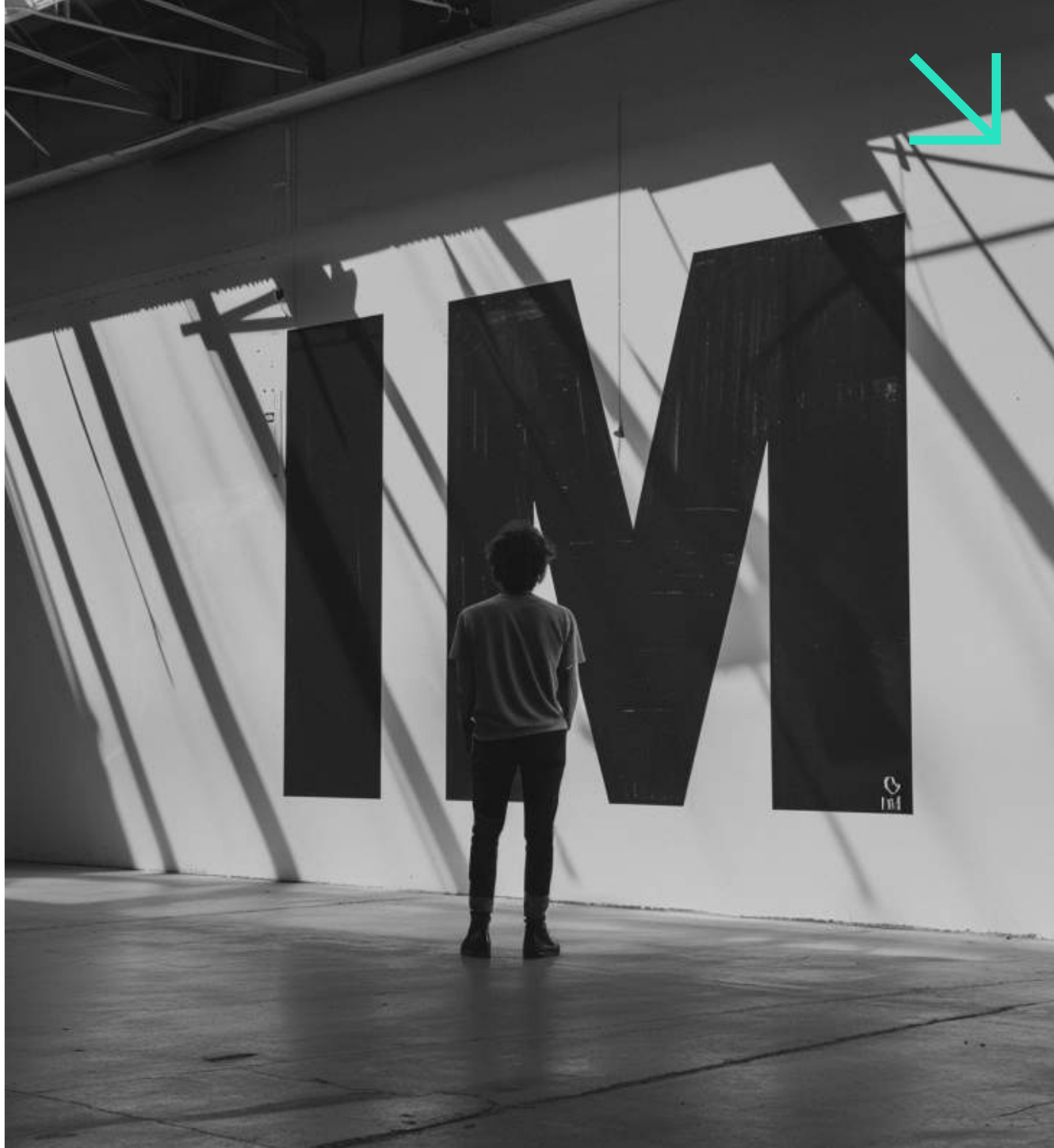
WHY IM EDUCATION

Porque el marketing ya no se trata solo de saber usar herramientas, sino de entender lo que hay detrás de cada clic, cada dato y cada decisión.
En IM no formamos repetidores de fórmulas, formamos personas con criterio.

Personas que saben cuándo seguir una tendencia y cuándo romperla con sentido.
Aquí no vienes a memorizar conceptos, vienes a ponerlos a prueba.
No hacemos magia, hacemos estrategia.
Con ideas claras, práctica constante y una comunidad que piensa, discute y construye.

Y quizá por eso nos han reconocido este año con el **Premio a Mejor Escuela de Marketing Digital 2025.**
No porque gritemos más fuerte, sino porque lo hacemos diferente.

Porque mientras algunos aún enseñan el marketing de hace cinco años, nosotros estamos preparando a quienes van a inventar el de mañana.



02

UN MODELO EDUCATIVO INNOVADOR

Acceso total desde el primer día. Desde el momento en que inicias tu programa, dispones de:

- Profesores disponibles desde el primer día hasta el final.
- Asignaturas abiertas desde el inicio para estudiar a tu ritmo.
- Campus Virtual como centro de gestión del programa.
- Webinars en directo y grabados con actualización continua.
- Canal Digital 360° con recursos, masterclasses y material extra.
- Flexibilidad total: sin depender de un único horario ni formato.

03 INTRODUCCIÓN AL PROGRAMA

Este programa te introduce de forma práctica y estratégica en el Email Marketing, la Afiliación y la gestión de relaciones con clientes a través de CRM, tres pilares clave del marketing digital orientado a resultados.

Aprenderás cómo utilizar el email como canal de captación, comunicación y fidelización, entendiendo qué estrategias funcionan, cómo segmentar audiencias y cómo personalizar los mensajes para maximizar la conversión.

Descubrirás cómo funcionan los modelos de afiliación, cómo medir su rendimiento y cómo integrarlos dentro de una estrategia digital eficaz, alineada con los objetivos comerciales de una empresa.

Un programa diseñado para que domines el Email Marketing, la Afiliación y el CRM de forma profesional, con una visión estratégica, práctica y orientada a resultados reales.

04

PENSADO PARA TI

- Personas que quieren iniciarse en el Email Marketing y aprender a utilizar este canal de forma estratégica y rentable.
- Recién graduados que buscan especializarse en Email Marketing, Afiliación y gestión de relaciones con clientes.
- Emprendedores que quieren captar, fidelizar y convertir clientes mediante estrategias de email y afiliación.
- Profesionales que desean reconvertirse hacia perfiles digitales vinculados a automatización, CRM y marketing relacional.
- Directivos y managers que necesitan entender cómo gestionar bases de datos, campañas y relaciones con clientes.
- Freelancers que quieren ampliar su perfil profesional ofreciendo servicios de Email Marketing, Afiliación o CRM.
- Equipos internos que necesitan mejorar la comunicación con clientes y la eficiencia de sus acciones digitales.
- Profesionales de marketing que buscan dominar el email como canal clave dentro de una estrategia digital integral.

05

SALIDAS PROFESIONALES

- Técnico junior en Email Marketing.
- Asistente en gestión de campañas de email y automatización.
- Soporte en departamentos de CRM y marketing relacional.
- Especialista junior en captación y fidelización de clientes.
- Gestión básica de bases de datos y segmentación de audiencias.
- Apoyo en programas de marketing de afiliación.
- Colaborador en agencias de marketing digital o equipos internos.
- Asistente en análisis de métricas y rendimiento de campañas.
- Perfiles preparados para evolucionar hacia roles de Email Marketing, CRM o Afiliación.

06

ESTRUCTURA ACADÉMICA

El microcredencial se divide en 9 módulos, todos ellos diseñados para comenzar desde cero y facilitar una progresión natural desde lo básico a lo estratégico:

BEST MARKETING SCHOOL IN 2025 “DONDEESTUDIAR AWARDS”

07

MÓDULOS CON IMPACTO DIRECTO

01

FUNDAMENTOS DEL MARKETING DE AFILIACIÓN

Contexto del marketing de afiliación, evolución del marketing digital, roles del anunciante, afiliado y usuario, y modelos de afiliación online y offline.

02

FUNCIONAMIENTO, MODELOS Y RENTABILIDAD

Objetivos del marketing de afiliación, cálculo del rendimiento, tipologías de afiliación y modelos de pago.

03

ESTRATEGIA, MEDICIÓN Y REDES DE AFILIACIÓN

Métricas clave, planificación estratégica, errores comunes, factores de éxito y uso de redes de afiliación con análisis de campañas.

08 MÓDULOS CON IMPACTO DIRECTO

04
INTRODUCCIÓN AL EMAIL MARKETING Y CRM

Fundamentos del email marketing, concepto de CRM, objetivos y su papel en la gestión de relaciones con clientes.

05
CAPTACIÓN, BASES DE DATOS Y SEGMENTACIÓN

Permission marketing, captación de leads, gestión y monetización de bases de datos y segmentación de audiencias.

06
ESTRATEGIA Y CAMPAÑAS DE EMAIL MARKETING

Definición estratégica, embudo de acción, diseño de campañas, creatividad, HTML y adaptación a dispositivos móviles.

09

MÓDULOS CON IMPACTO DIRECTO

07

MÉTRICAS, TESTING Y OPTIMIZACIÓN

Indicadores clave, análisis de resultados y aplicación de test A/B para mejorar el rendimiento.

08

AUTOMATIZACIÓN, ENTREGABILIDAD Y LEGALIDAD

Automatización, lead nurturing, reputación, filtros antispam, software ESP, CRM y marco legal del email marketing.

10

MÓDULO OPTATIVO

09

SOFT SKILLS PARA EL LIDERAZGO Y LA ESTRATEGIA DIGITAL CON IA

Este programa potencia las habilidades clave para el entorno digital: proactividad, comunicación eficaz, liderazgo, creatividad y productividad. El alumno aprende a diseñar estrategias de negocio y marketing con herramientas como DAFO, CAME, objetivos SMART y Business Model Canvas, aplicando metodologías ágiles, técnicas de growth hacking y el uso práctico de la inteligencia artificial para mejorar resultados y competitividad profesional

11

TITULACIÓN

Micro-credencial con **titulación propia universitaria de formación permanente**, regulada por el Real Decreto 822/2021 e integrada en el Sistema Universitario Español. Formación universitaria aplicada, orientada a la adquisición de competencias profesionales específicas y directamente transferibles al mercado laboral. Programa referenciado al nivel 5 del Marco Europeo de Cualificaciones (EQF), a efectos informativos y profesionales. Título expedido por la Universidad Tecnológica Atlántico Mediterráneo (UTAMED), en el marco del EEES.

Professional Certificate (sin coste adicional) Certificación profesional propia emitida por IM Digital Business School, que acredita las competencias prácticas adquiridas durante el programa. IM Education es una Business School de referencia internacional, con acreditación de 5 estrellas por QS Stars

12

DOBLE TITULACIÓN: UNIVERSIDAD + IM

Obtén tu título por la universidad colaboradora y por IM, sumando prestigio académico y reconocimiento profesional en tu perfil.

Soft Skills para el Liderazgo y la Estrategia Digital con IA

No es solo formación. Es la mentalidad, la estrategia y el rendimiento que separan a los buenos de los que realmente destacan en digital.

Masterclass en directo, 2 veces por semana

Conéctate con expertos, trabaja casos reales y mantente siempre un paso por delante de las tendencias del sector.

Mentorización personalizada para tu carrera

Te acompañamos de verdad: definimos tu perfil, potenciamos tu marca personal y te ayudamos a construir tu siguiente paso profesional.

13 TUS PROFES

Nuestros profesores no son teóricos del marketing.
Son profesionales en activo que están ahí fuera, liderando campañas, escalando marcas y resolviendo en directo los mismos retos que tú tendrás mañana. Y no vienen a leerte diapositivas. Vienen a compartir lo que funciona, lo que no, y lo que no sale en los libros.

PILAR YÉPEZ

Más de 20 años de experiencia en marketing digital.

SOFÍA KARIAKIN

Cuenta con 10 años de experiencia creando y ejecutando campañas de Google Ads.

XAVIER CASTELLNOU

Más de 20 años de experiencia en marketing digital.

14
TUS PROFES

ÁREA DE COMUNICACIÓN DIGITAL Y NEGOCIOS DIGITALES

DANIEL MAESTRO

Más de 20 años de experiencia en negocios digitales, marketing y ventas.

ÁREA DE MARKETING DIGITAL Y NEGOCIOS DIGITALES

LAURA ARIAS GARCÍA

Más de 5 años de experiencia en medios y moda con enfoque en transformación digital.

ÁREA DE MARKETING DIGITAL

MÒNICA LUCENA

Más de 8 años de experiencia en el sector audiovisual aplicada al marketing digital.

15 TUS PROFES

Pero lo que realmente marca la diferencia no es solo quién enseña, sino cómo lo hacemos. Nuestro método se inspira en el **modelo educativo finlandés** y se basa en el **Project-Based Learning** (PBL): *aprender haciendo, resolviendo problemas reales y trabajando en proyectos que simulan situaciones del mundo profesional.*

ÁREA DE MARKETING DIGITAL

YAINIRE MARTINEZ

Con más de 12 años de experiencia desarrollando estrategias digitales y de marketing.

ÁREA DE MARKETING DIGITAL Y NEGOCIOS DIGITALES

SARA GARCÍA

Más de 5 años de experiencia en dirección de Influencers, contenido y asesoramiento.

ÁREA DE COMUNICACIÓN DIGITAL Y NEGOCIOS DIGITALES

ROXANA JABALERA

Más de 10 años de experiencia en marketing y negocios digitales.

16

MODALIDADES DE ESTUDIO

Todos los programas se cursan bajo un mismo modelo académico, con idéntico acceso a contenidos, profesores y recursos, independientemente de la modalidad elegida.

Online - La opción más flexible
Acceso completo a todos los contenidos, clases grabadas, materiales y recursos del campus durante todo el programa. Ideal para quienes necesitan compatibilizar estudios con trabajo u otras responsabilidades.

Videopresencial - *La experiencia híbrida*
Participa en sesiones por videoconferencia, interactúa con profesores y compañeros y accede a todos los recursos digitales del campus.

Presencial - *La experiencia en aula*
Una modalidad pensada para quienes valoran el contacto presencial sin renunciar a las ventajas del entorno digital.

17
+INFO

DURACIÓN

- 3 meses
- 8 ECTS
- 200hs

PRECIOS

Presencial (Madrid/Barcelona).....**1.350€**

Vídeopresencial(Clases en directo).....**1.050€**

100% Online.....**750€**

CONDICIONES ESPECIALES DE LANZAMIENTO

Los precios indicados corresponden al precio oficial del programa. A los alumnos particulares se les aplica una **condición especial de lanzamiento** del **25%**. Condición no aplicable a empresa

18

+DE IM

OPINIONES DE ALUMNOS

RANKINGS Y CERTIFICACIONES

EQUIPO DOCENTE

SOBRE NOSOTROS

DEPARTAMENTO DE PRÁCTICAS Y EMPLEO

ALIANZAS UNIVERSITARIAS

EXPERIENCIA IM

NUESTRO BLOG

19 RANKINGS

IM ha sido reconocida por algunas de las certificaciones más exigentes del sector educativo, y no por casualidad. Cada ranking, cada sello y cada premio responde a una sola cosa: la calidad real del aprendizaje, la experiencia del alumno y el impacto profesional de nuestra formación. Desde QS Stars hasta los Student Choice Awards, pasando por certificaciones internacionales de excelencia educativa.

AWARDED BEST MARKETING SCHOOL IN SPAIN IN 2025.

20 IM EDUCATION

UTAMED | UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA ATLÁNTICO MEDITERRÁNEO

TELÉFONO:

+34 931 593 373 BCN
+34 911 593 433 MAD

EMAIL:

info@im.education

DIRECCIÓN:

Carrer de Can Ràbia, 3-5, Planta 4, Sarrià-Sant Gervasi, 08017 Barcelona

C. de Edgar Neville, 33, Tetuán, 28020 Madrid

PÁGINA WEB:

im.education